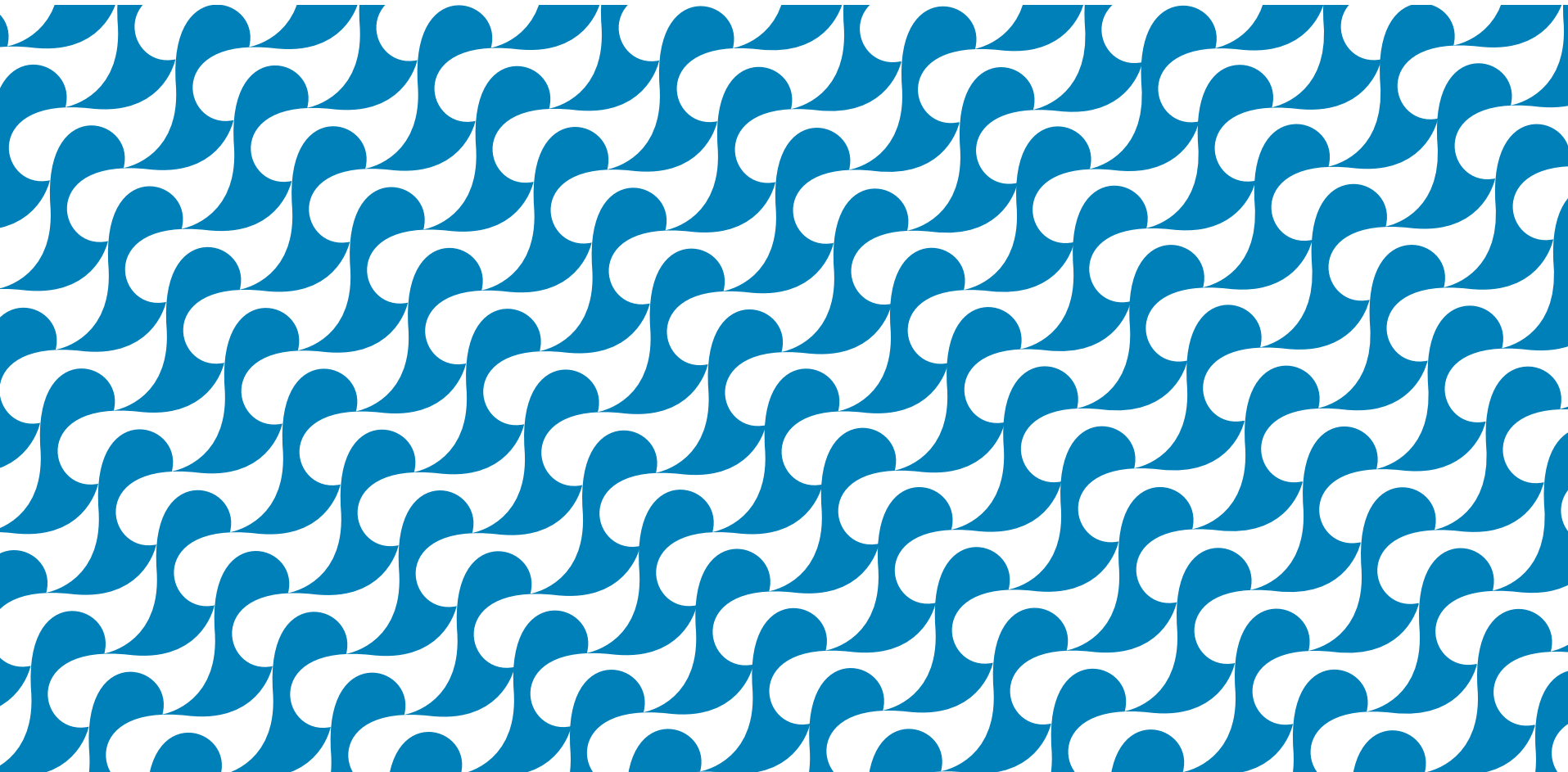


En kartläggning av svensk vattenreningsteknik

Spjutspetskompetensen



Omvärldens behov

- Många faktorer pekar på att behoven av vattenreningsteknik är och kommer att vara mycket stora genom vattenbrist till följd av:
 - Överexploaterade vattenresurser
 - Befolkningsökning
 - Klimatförändring
 - Förorenade vatten
 - Industritillväxt
 - Ineffektiv bevattning inom jordbruk

Den svenska resursbasen

- Sveriges vattenreningskunnande står sig bra inom industrigrenar där också själva industrin är stark, t ex. skogsindustri, järn- och stålindustri, verkstadsindustri och läkemedelsindustri. Kunnandet finns främst hos små och medelstora företag.
- Svensk VA byggdes ut tidigt, vilket gav svenska företag konkurrensfördelar gentemot andra länder, men idag är svensk reningsteknik inte unik.
- Sverige har dock en helhetssyn på VA där inte enbart vattenkvalitet är avgörande. Det har gjort att man får fördelar inom vissa kringliggande produktsegment exempelvis slamhantering, kväverening, resurseffektivisering och rening av prioriterade ämnen.

Den svenska resursbasen – forts.

- Dag- och lakvatten är ett område under utveckling. Kraven som ställs är starkt beroende av befolkningstäthet och vattentillgång. Användandet av teknik skiljer sig därmed åt mellan länder, där Sverige generellt sett inte varit teknikdrivande.
- Ett fåtal stora företag inom byggentreprenad, pumpar, kemikalier och separationsteknik, ofta med sekundär verksamhet inom vattenrening, står för den absolut största delen av exporten inom vattenreningsteknik.
- Marknaden har en större mognadsgrad än många miljöteknikbranscher med färre innovationer och fler stora företag.

Slutsatser: åtgärder för ökad export

- Alla delar i kedjan, från forskning till användning, bör förbättras för ökad export.
 - Forskningen bör stimuleras att ta fram mer klimateffektiv vattenanvändning och reningsteknik.
 - Medverkan i de sammanhang där forsknings- och utvecklingsagendan sätts, exempelvis inom EU:s vattenteknikplattform, sjunde ramprogrammet, CIP, Life+ eller Europe Aid.
 - Offentligt ägda slutanvändare måste bli bättre på att ställa pådrivande och verifierbara miljökrav i upphandlingar.
 - Finansieringsformer bör tas fram för byggnad av demonstrationsanläggningar både i Sverige och i andra länder.

Slutsatser: åtgärder för ökad export

- Underlätta för företag att etablera sig med hjälp av mjuka lån.
- Stimulera projekt där mottagarländer utbildas i helhetstänkande.
- Stärk omvärldsbevakningen avseende vattenfrågor.
- Öka samarbetet mellan svenska aktörer, både företag och främjandeorganisationer för att få större tyngd.

Mål

- Målet med studien är att ge en bild av den svenska resursbasen inom vattenreningsteknik samt omvärldens behov av dessa.
- I studien inkluderas både företag med primär och sekundär vattenreningsverksamhet.

Definition av primär och sekundär verksamhet (enligt SCB):

- primär: huvudsaklig del av verksamheten
- sekundär: verksamma inom andra branscher men har en mindre del av verksamheten inom vattenreningsteknik

Avgränsningar

- **Cleaner production (CP)** beskriver en inställning till hur ständigt förbättringsarbete genomförs i företag för att effektivisera arbetet, samt minska riskerna för människa och miljö (UNEP, 2007). CP är därmed inte en teknik eller tjänst utan något som kan appliceras inom alla områden som beskrivs i denna studie.
- **Water management** innebär planering av vattenresurser inom exempelvis ett avrinningsområde. Det är en tjänst som kan säljas, vilken får effekter för vattenreningsteknik. Den lämnas utanför studien för att behålla fokus kring teknik.

Omvärldsanalys

Tre drivkrafter för teknikutveckling

- Skydd av människa och miljö
 - Vattenrening i **utvecklingsländer** inbegrips av FN:s 8 millenniemål.
 - Inom **Europa** är de gemensamma EU-direktiven styrande för vattenreningsverksamheten.
- Vattenbrist
 - Områden med överexploaterade vattenresurser blir tvungna återcirkulera vatten för att klara dricksvattenförsörjningen. Ändrat klimat och ökad population kommer att öka denna drivkraft.
- Ekonomiska incitament
 - Utveckling för att minimera avgifter eller kostnader.
 - Mindre förbrukning av vatten ger lägre kostnad per producerad enhet.

FN:s millenniemål (1)

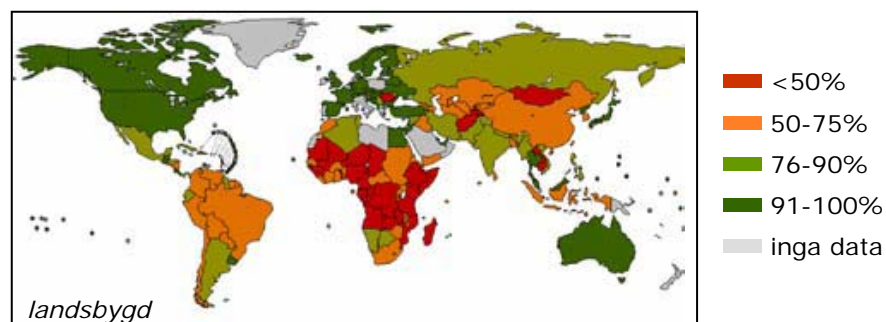
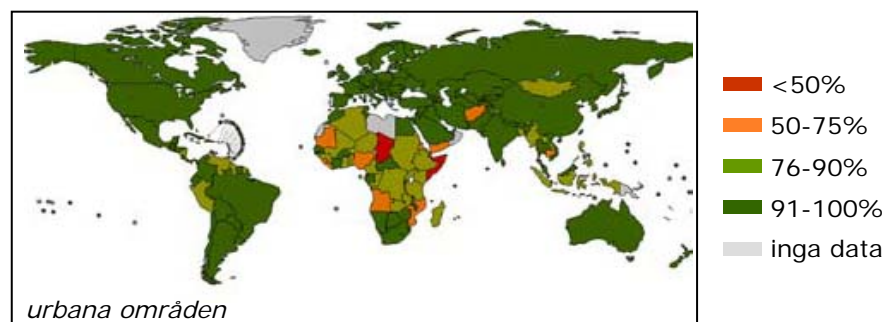
- År 2000 enades länderna i FN om 8 utvecklingsmål för det nya millenniet, de så kallade millennie-målen, som ska vara uppfyllda till 2015. Målen är dock inte bindande.
- Mål nummer 7 handlar om hållbarhet och inbegriper ett delmål om att antalet människor i världen utan tillgång till rent vatten ska halveras innan 2015.
- FN, nationella biståndsorgan, världsbanken (gmn. organet WSP), EU:s acp-program och NGO bidrar med finansiering för måluppfyllelsen.

Millenniemålen anger riktningen för FN-ländernas biståndsarbete.

*Global Environment Outlook 2000, UNEP 2000.
The millennium development goals report 2006, FN, 2006.*

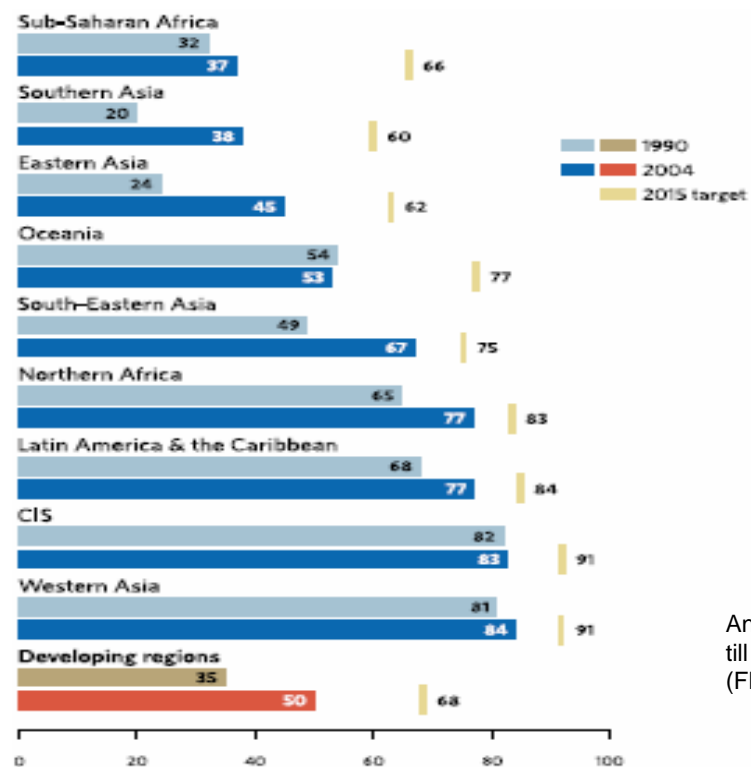
FN:s millenniemål (2)

Andel av befolkningen med tillgång till säkert dricksvatten.



The millennium development goals report 2006, FN, 2006.

FN:s millenniemål (3)



Andel av befolkningen med tillgång till förbättrad avloppsvattenrening (FN, 2006).

The millennium development goals report 2006, FN, 2006.

FN:s millenniemål (4)

- Målet om tillgång till säkert dricksvatten kommer att kunna nås (FN, 2006).
 - 2004 hade 80% av människorna i utvecklingsländerna tillgång till rent dricksvatten.
- Målet om tillgång till förbättrad avloppshantering kommer troligen inte nås i tid (FN, 2006).
 - Mellan 1990 och 2004 ökade tillgången till avloppsrening i U-länderna från 35 till 50%. Det betyder att 1,2 miljarder människor fick tillgång till rening. För att klara millenniemålet skulle dock 300 miljoner människor ytterligare blivit försedda under den tiden.

Arbetet med att bygga ut kapacitet för avlopp kommer att fortsätta efter 2015, och då i synnerhet på landsbygden.

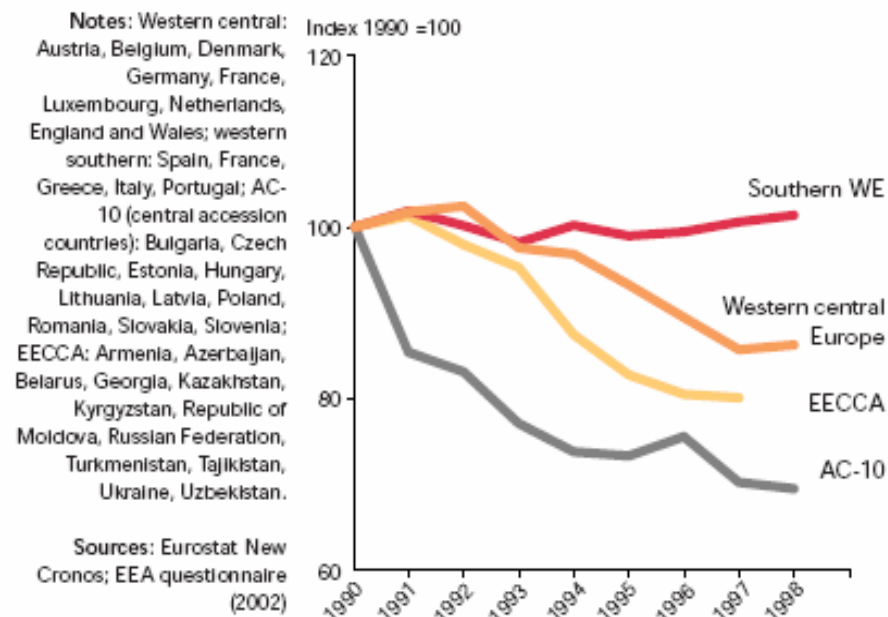
The millennium development goals report 2006, FN, 2006.

EU:s vattendirektiv

- Inom EU finns flera direktiv vilka är styrande för aktiviteter inom i Europa som på något sätt påverkar vatten.
 - Ramdirektivet för vatten
 - Grundvattendirektivet
 - Dricksvattendirektivet
 - Avloppsvattenreningsdirektivet (UWWTD)

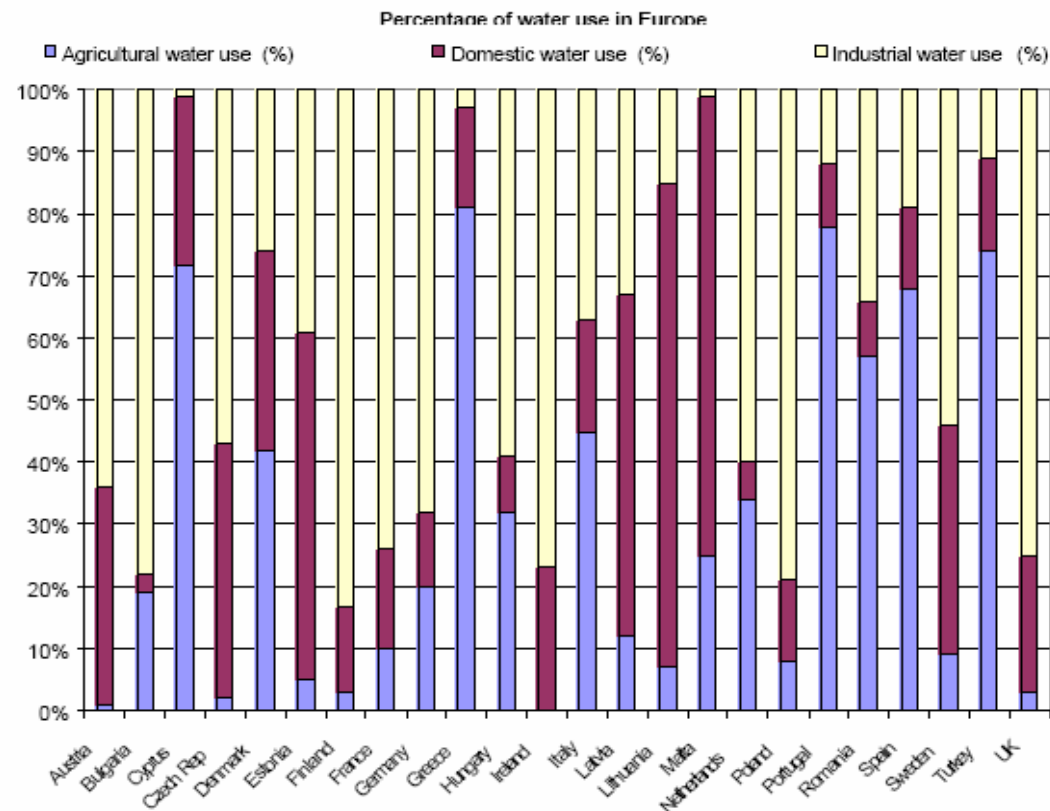
Vattenanvändning i Europa (1)

Det totala färskvattenuttaget har minskat i de flesta regionerna i Europa, undantaget sydvästra Europa.



Europe's Environment: the third assessment. EEA, 2003.

Vattenanvändning i Europa (2)



WSSTP, Water supply and sanitation in urban, peri-urban and rural areas

Vattenanvändning i Europa (3)

- Gemensamt för de länder som ökat vattenuttaget är att jordbruket står för huvuddelen av vattenanvändningen.
 - Exempelvis Cypern har periodvis påtaglig vattenbrist, genom små grundvattenreserver och högt uttag under turist- och odlingssäsong.
- Stor potential ligger i att hitta lösningar för återcirkulering liknande de som Kina använder.

VA-sektorn inom EU (1)

- UWWTD anger gränsvärden för utsläpp till hav och sjöar från reningsverk för EU:s medlemsländer.
 - Exempelvis skulle målet om <10 mg/l kväve ha uppnåtts 2005.
- Nya medlemsländer har i regel fått uppskov till 2010 eller längre.
 - Bistånd via Europe Aid krävs i många fall för att uppnå målen.
 - EU:s struktur och kohesionsfonder kommer under perioden 2007-2013 bidra med 336 Mdr € för uppbyggnad av vattenrening i nya medlemsländer.

*WSSTP, Water supply and sanitation in urban, peri-urban and rural areas
Effectiveness of urban wastewater treatment policies in selected countries:
an EEA pilot study. EEA, 2005.*

VA-sektorn inom EU (2)

Land	Status för uppfyllande av avloppsvattenreningsdirektivet (UWWTD)
Danmark	Klarar kraven i UWWTD fullt ut. Kostsamma statliga satsningar för höjning av reningskapacitet.
Frankrike	Endast hälften av verken klarar EU:s gränser, trots införda ekonomiska instrument och ledningssystem. Modesta vattentaxor anges som orsak.
Spanien	Endast 55% av befolkningen ansluten till VA, trots 3,8 Mdr € i stöd från EU (fr. 1993). Varken ekonomiska styrmedel eller teknikuppbyggnad.
Holland	Uppfyller närapå kraven. Mindre statliga pengar än Danmark. Större vikt vid att stoppa utsläpp vid källan.
Polen	Uppskov till 2010 för stora städer och industri. 55% anslutna till VA. Polska industrier har gjort betydande investeringar i reningsutrustning.
Estland	Uppskov till 2010. Mycket tack vare bistånd har man fler anslutna än Spanien och modernare verk än Frankrike, men man kommer att behöva sätta sin tillit till EU-finansiering för att klara UWWTD.
Sverige	Konflikt med EU om vilka gränser som ska gälla. Om Sverige får rätt klarar man kraven, men inte om EU får rätt.

Mycket arbete återstår inom VA, även inom EU 15 och Sverige, särskilt enskilda avlopp.

Effectiveness of urban wastewater treatment policies in selected countries: an EEA pilot study. EEA, 2005.



Dag- och lakvatten inom EU

- Det finns stora skillnader i hur lak- och dagvattenrening sköts i Europa.
 - I Sverige ligger besluten på respektive länsstyrelse, vilket gör att bedömningen av gränser och tekniker skiftar även inom Sverige.
 - Vanligt med biologiska behandlingsmetoder som kräver stora ytor.
 - I många tätbefolkade delar av Europa renar man vattnet till en högre renhetsgrad än i Sverige, till följd av mindre marginaler.
 - Enda behandlingsteknik som klarar de strängaste kraven på COD-utsläpp är omvänd osmos (RO).

I och med kommande EU-direktiv inom mark och vatten kommer en mycket heterogen marknad sannolikt att harmoniseras.

Industriell vattenrening inom EU (1)

- Industrin är den näst största vattenanvändaren, efter jordbruket.
- Industrin är källan till en stor del av Europas förorenade grund- och ytvatten.
- Vattenrelaterade kostnader för industrin kommer att öka i framtiden som en följd av:
 - vattenbrist
 - strängare utsläppskrav
 - succesivt högre krav på vattenkvalitet inom industrin (processvatten)

WSSTP, Water in Industry – Vision document, strategic research agenda

Industriell vattenrening i EU (2)

EU:s vattenteknikplattform (WSSTP) har identifierat sju industrisektorer i Europa, som vattenkrävande och potentiellt förorenande, med följande behov

Industrisektor	Utmaningar eller behov
Papper och pappersmassa	Ytterligare arbete med att sluta vattencykler. Selektiv avskiljning genom membran, oxidation eller biologi
Textil	Marknad med många små och medelstora företag, SME. Bättre övergripande processkontroll. Installation av separations- och reglerteknik.
Kemisk/ farmaceutisk	Heterogen marknad. Selektiva behandlingsmetoder typ absorbenter för återanvändning. Processmodellering. Värmeutvinning och kylvattenteknik.
Livsmedel	Vattenkvalitetskontroll. In-line mätning av mikroorganismer. Energiåtervinning.
Metall	Heterogen marknad. Problem oftast kopplade till råmaterial, processbad och sköljning. Kvalitets- och processkontroll.
Läder	Stor andel SME. Separation av fetter och salter. Ersätta farliga kemikalier. Nya småskaliga processer.
Gruvor	Bättre kunskap kring effekter av grundvattensänkning och utsläpp till miljön. Vattenhantering snarare än teknikåtgärder.

WSSTP, Water in Industry – Vision document, strategic research agenda

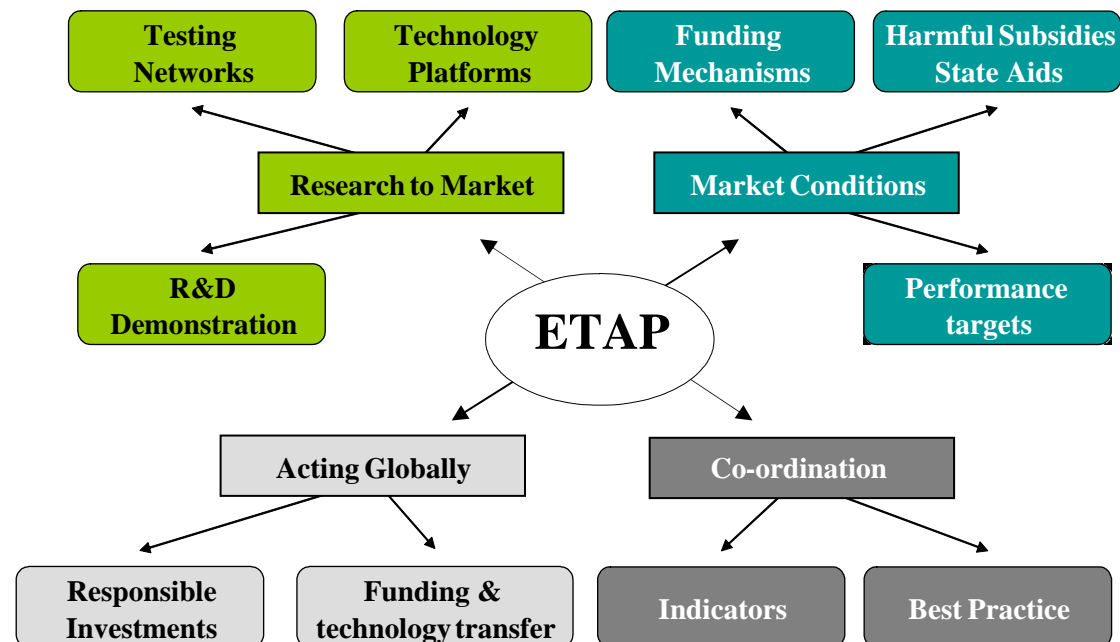
ETAP-planen (1)

- Environment Technology Action Plan (ETAP) är en plan antagen av EU för att stärka EU inom miljöteknik. Den har som mål att:
 - Undanröja de hinder som står i vägen för miljötekniken och tillvarata alla de möjligheter som den erbjuder för att förbättra miljön och samtidigt bidra till ökad konkurrenskraft och tillväxt
 - Se till att EU under de närmaste åren spelar en ledande roll i miljöteknikens utveckling och utnyttjande av den
 - Verka för att alla berörda parter sluter upp bakom dessa mål

<http://ec.europa.eu/environment/etap/>

ETAP-planen (2)

I arbetet har man identifierat en rad nyckelfaktorer och man poängterar att alla tillsammans är viktiga för att nå målen:



<http://ec.europa.eu/environment/etap/>

ETAP-planen (3)

- Syftet med planen är att öka exporten av miljöteknik från Europa. För att göra detta genomförs följande åtgärder:
 1. Framtagande av hållbara produkter och lösningar.
 - Stöd till forskning och utveckling.
 - Etablerande av teknologiplattformar där forskare, myndigheter och näringsliv utformar visioner och strategier inom strategiska områden såsom vattenområdet.
 - Framtagandet av verifikationssystem i syfte att verifiera vilka produkter och lösningar som är långsiktigt hållbara.
 2. Underlätta marknadspenetrationen
 - Finansiering för demonstration och framtagande av nya finansieringslösningar vid upphandlingar.
 - Borttagande av statliga styrmedel som motverkar långsiktigt hållbara miljötekniklösningar.

<http://ec.europa.eu/environment/etap/>

ETAP-planen (4)

- Framtagande av prestandakrav för produkter, ex. maximal vattenförbrukning för biltvättar, diskmaskiner, tvättmaskiner, ton producerad pappersmassa etc.

3. Globalt agerande

- Utbilda motparten i helhetstänkande och förstärk förståelsen för livscykelkostnadsbaserade investeringar.
- Stimulera ansvarsfulla investeringar.

4. Ökad koordinering

- Bättre samordning mellan enskilda länders och EU:s miljötekniksatsningar.
- Förbättra kunskapsspridning om "best available technology" mellan länder.

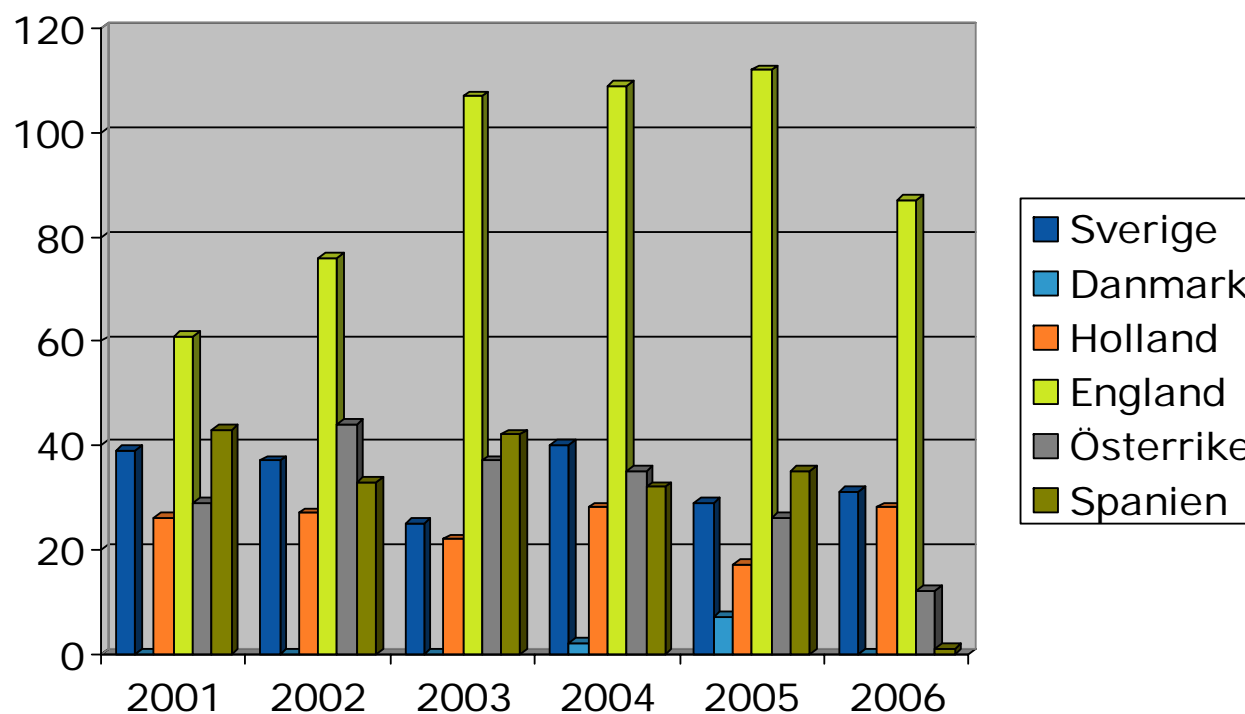
<http://ec.europa.eu/environment/etap/>

ETAP-planen (4)

- Rekommendationerna från EU som är resultatet av ETAP-planen för att öka exporten:
 - Hjälpa företag att hitta lokala kontakter/ agenter i främmande land
 - Stödja företagens närvaro med mjuka lån, konsultcheckar etc.
 - Hjälp med riskkapital
 - Öka antalet teknologiöverföringsprogram så att EU-företagen stärks
 - Stöd demonstrationsprojekt i främmande länder
 - Bilda nätverk mellan företag i olika länder i Europa
 - Ge företagen bra information om främmande marknader
 - Utbilda i hur man gör affärer i andra länder

<http://ec.europa.eu/environment/etap/>

Beviljade patentansökningar inom vattenrening (1)



Patentansökningar i respektive land från internationella och nationella upphovsrättsinnehavare.

källa: PRV, esp@cenet

Beviljade patentansökningar inom vattenrening (2)

- Antalet patentansökningar kan ses som ett mått på hur konkurrensutsatt marknaden för ny teknik är.
 - Att exempelvis den danska marknaden har så få ansökningar, trots att man bevisligen haft en mycket stark marknad inom VA de senaste åren, beror sannolikt på att det rör sig om gammal teknik.
 - Den nya teknik som patentskyddas i England, kan ha orsak i den vattenbrist som drabbat delar av landet de senaste åren. Ny teknik har utvecklats för att lösa det problemet.

Analys

Företag med marknadsfördelar (1)

- Företag som har någon typ av marknadsfördel, som kan användas för export.
- Marknadsfördelar definieras som:
 - Egen drivkraft att exportera
 - Tillväxt
 - Lönsamhet
 - Exportframgång
 - Investeringar och/eller stort intresse från marknadens sida
 - Produkter som är unika eller bedöms ha potential

Företag med marknadsfördelar (2)

- **Komponentföretag**
 - För komponentföretag lämnas säljbolag, distributörer, agenter och återförsäljare utanför jämförelsen. Dotterbolag med produktion i Sverige finns däremot med.
- **Konsulter och entreprenörer**
 - För konsulter och entreprenörer inkluderas svenska koncerner, samt utlandsägda dotterbolag i Sverige.

Gränserna mellan komponentföretag, entreprenörer och konsulter är vaga, vilket gör att själva indelningen kan göras på många sätt.

Företag med marknadsfördelar (3)

Marknaden delas in i tre segment (VA, industri samt dag- och lakvatten) där företagen sorteras efter verksamhetsinriktning.



Företag med marknadsfördelar inom VA



ABB

ABS Group

AquaTec

Alfa Laval

AnoxKaldnes

H.V.R

ITT Flygt

JOSAB

Kemira Kemi

Läckeby Water

Malmbergs Water

Wapro

Ifö Ecotrap

Läckeby Water

Malmbergs Water

SEAB

Skanska

Umeva

IVL

SWECO Viak

VA-ingenjörerna

ÅF Process

Borlänge Energi*

Stockholm Vatten*

Umeva*

*Detta är exempel på företag med avancerad teknik för vattenrening, som drivit på utvecklingen av nya lösningar. Incitamenten för att offentligt ägda företag ska exportera lösningar vidare är generellt låga. Därför tas de inte upp i senare analys.



Företag med marknadsfördelar inom industrisektorn



ABB
 ABS Group
 Alfa Laval
 EKA Chemicals
 ITT Flygt
 Kemira Kemi
 Mercatus
 Sala Rollpump
 Wallenius Water
 Westmatic

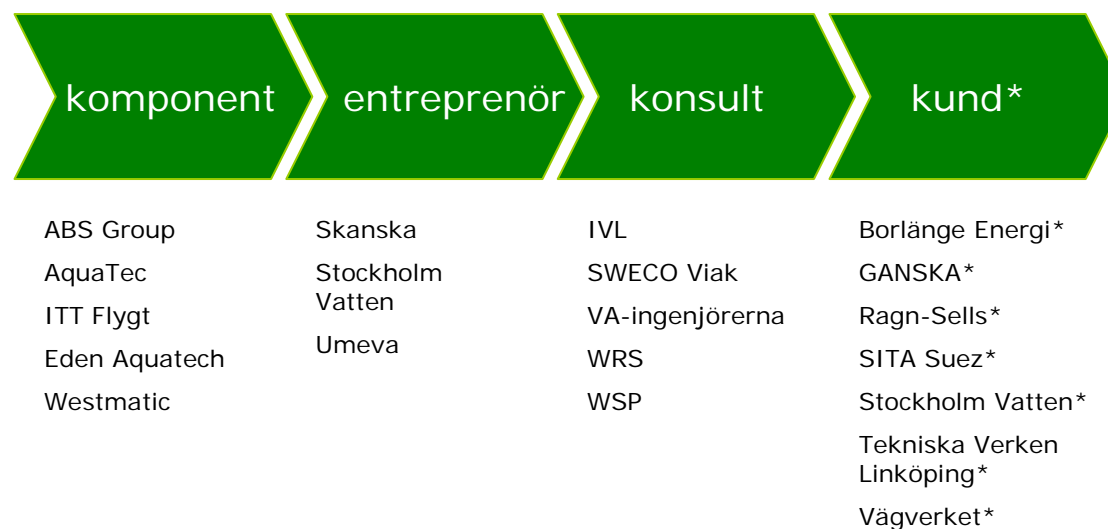
Mercatus
 Scanacon
 Skanska
 Westmatic

ABB
 IVL
 SWECO Viak
 VA-ingenjörerna
 ÅF Process

Astra Zeneca*
 Korsnäs*
 Sandvik*
 SAPA*
 Stora Enso*

*Detta är exempel på företag med avancerad teknik för vattenrening, som drivit på utvecklingen av nya lösningar. Incitamenten för att privata industriföretag ska exportera lösningar vidare är dock mycket låga. Därför tas de inte upp i senare analys.

Företag med marknadsfördelar inom dag- och lakvatten



*Detta är exempel på företag med avancerad teknik för vattenrening, som drivit på utvecklingen av nya lösningar. Incitamenten för att offentligt ägda företag ska exportera lösningar vidare är generellt låga. Därför tas de inte upp i senare analys.

Företag med marknadsfördelar, analys (1)

- Slutkunden är i två av de tre kategorierna i huvudsak offentligt ägda.
- I industrisegmentet ger implementering av miljöteknik konkurrensfördelar i form av mindre resurs- och energikostnader.
- Inom industrisegmentet återfinns den teknik som Sverige är ledande inom. Skogsindustri, järn- och stålindustri, verkstadsindustri och läkemedelsindustri har efterfrågat avancerade lösningar som ökat teknikhöjden inom området.
- Bland de offentligt ägda bolagen finns goda exempel med bra teknik, men generellt sett använder inte Sverige teknik som skiljer sig från övriga Europa.

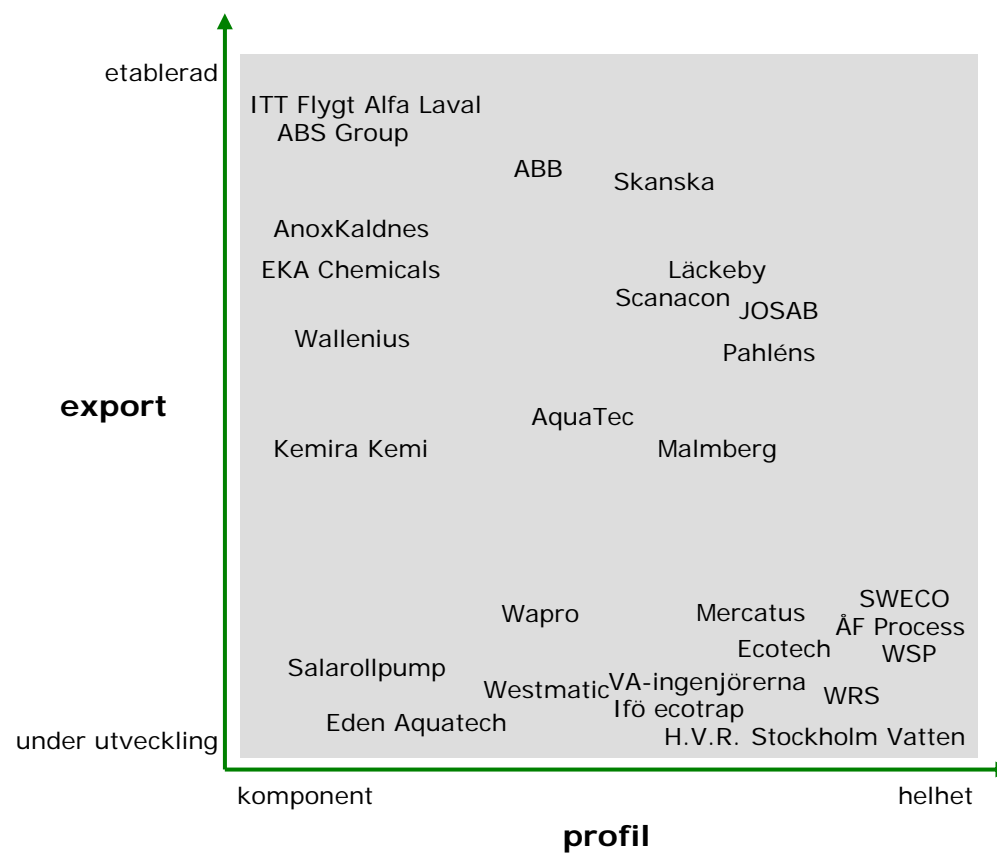
Företag med marknadsfördelar, analys (2)

- Slutsatsen är att exportincitamenten av vattenreningstekniken för slutkunden oftast är låga, vilket gör att den exporterbara tjänsten eller produkten i nuläget finns tidigare i kedjan.
- I de fall där företag har Sverige som huvudsaklig marknad blir den tekniska innovationshöjden styrd av dessa kunders krav. Internationella koncerner påverkas inte på samma sätt.
- I och med att två av tre segment har en offentligt ägd slutkund innebär det att offentliga upphandlingar av produkter och tjänster har stor inverkan på utvecklingen av ny teknik.

Kategorisering av företag med marknadsfördelar (1)

- Ett sätt att kategorisera de företag som nämns som spetsar, är att bedöma deras kompetensprofil och exportstatus.
 - **Exportstatus** bedöms som hur stor del av nettoomsättningen i koncernen som finns utanför Sverige räknat i svenska kronor.
 - **Profil** klassas enligt komponent, som innebär att man producerar tekniska delar, eller helhet som innebär att man sätter samman flera komponenttyper till en konstruktion som kan producera en färdig produkt t.ex. dricksvatten. En komponenttillverkare som tillverkar alla ingående delar till en produkt men inte sätter samman dem bedöms inte som helhet fullt ut.
 - Som helhet klassas generellt konsulter, då de hanterar hela spektrat av produkter i hela värdekedjan även om de inte sätter samman dem.

Kategorisering av företag med marknadsfördelar (2)



Kategorisering av företag med marknadsfördelar (3)

- Slutsatser av matrisen
 - Den största exportandelen (även nettoexporten) har de renodlade komponentföretagen.
 - De stora svenska tjänsteföretagen har relativt låg exportandel.
 - » Ju mer av helhetslösning ett företag levererar desto mer närmar det sig ett tjänsteföretag med dess generella svårigheter när det gäller export.
 - » Svenska konsultbolag har lägre andel utlandsverksamhet i jämförelse med liknande bolag i våra grannländer. Danska Ramböll har 30% i utlandet.
 - Anledningen till att man hittar färre företag i den nedre vänstra kvartilen beror på att marknaden är mer mogen än exempelvis bioenergi.

Företagsfakta

Företagsfakta

Grundläggande fakta redovisas om de företag som finns med i analysen:

- Kort verksamhetsbeskrivning
- Beskrivning av vad som bedöms vara företagets marknadsfördel utifrån perspektivet på denna analys.
- Företagets nettoomsättning under år 2005. I vissa fall redovisas både moderbolag och koncern.
- Medeltal anställda under år 2005. I vissa fall redovisas både moderbolag och koncern.
- Företagets export visas generellt som andel av nettoomsättningen. I vissa fall är denna inte känd, då redovisas exportmarknader där företaget haft försäljning de senaste åren.
- Huvudsakliga verksamhetsområden inom vattenreningsteknik illustreras med en figur i högra hörnet.

Komponentföretag

En indelning av marknaden för komponentföretag kan ske antingen med avseende på teknik eller målgrupp. Olika profiler i denna matris visar på olika marknadsstrategier.

	industri	VA	dag- o lakvatten
pumpar		komponent- specialist	
separation	marknads- specialist		
reglering			
kemikalier			nischföretag

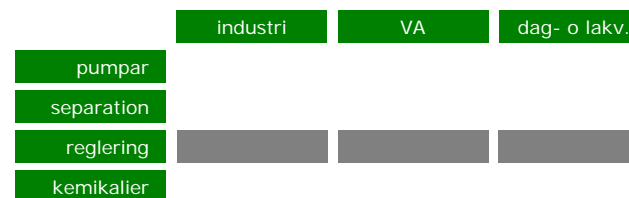
ABB Automation Technologies AB

ABB är ledande inom kraft- och automationsteknik. Lösningarna förbättrar prestanda och minimerar miljöpåverkan för energiföretag och industrier.

Marknadsfördel

Internationellt väletablerad koncern inom alla former av avancerad processtyrning.

Nettoomsättning: 12,7 mdr kr
22 mdr kr (koncernen)
Antal anställda: 4 749
Export: 70% av omsättningen



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

ABS Group

ABS har ett brett sortiment av pumpar, omrörare, luftare, kompressorer, kontroll- och övervakningsutrustning, samt service. Starka varumärken som Pumpex och Scanpump.

Marknadsfördel

Stor säljorganisation och starka varumärken inom större pumpar.

Nettoomsättning: 2,3 mdr kr (endast VA)

Antal anställda: 1 664

Export: 96% av omsättningen



	industri	VA	dag- o lakv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Bolagsverket, där inte annat anges



Alfa Laval

Alfa Laval är en global leverantör av specialprodukter och processtekniska lösningar för värmning, kylning, separation och transport av olja, vatten, kemikalier, drycker, mat, läkemedel och stärkelse.

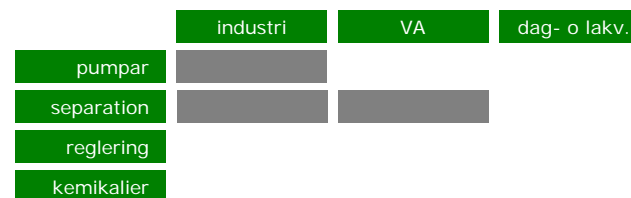
Marknadsfördel

Etablerade i nästan 100 länder. Alfa Laval har där igenom en fördel av att finnas nära kunden. Unika produkter.

Nettoomsättning: 16,3 mdr kr
(uppsk. 2 mdr inom vatten)

Antal anställda: 9 524

Export: 96% till hela världen



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

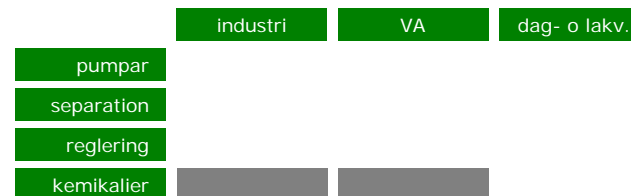
AnoxKaldnes Global AB

Fokuserar på biologisk rening av industriella och kommunala avloppsvatten. AnoxKaldnes har flera starka varumärken som MBBR™, BAS™, HYBAS™, LSP™ och Moving Bed™.

Marknadsfördel

Unikt arbetssätt för reningsbranschen med utgångspunkt från mikroorganismernas krav och möjligheter.

Nettoomsättning: 248,9 Mkr
Antal anställda: 64
Export: 89% av omsättningen, finns representerade i Norge, USA, Spanien, Australien, Kina och Ryssland



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

AquaTec

Ett företag med rötter i slamhantering, som idag utvecklar produkter för tömning och underhåll av avloppssystem, som är resurssnålare än marknadsstandarden.

Marknadsfördel

Har unika produkter och ett stort ingenjörskunnande som kan appliceras inom alla områden där rörledning, avlopp och t.o.m. tunnlar måste underhållas.

Nettoomsättning: 9,8 Mkr
Antal anställda: 5
Export: Varierar mellan 25-80% till bland annat Filippinerna, Tyskland och USA



	Industri	VA	dag- o lavv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Bolagsverket, där inte annat anges

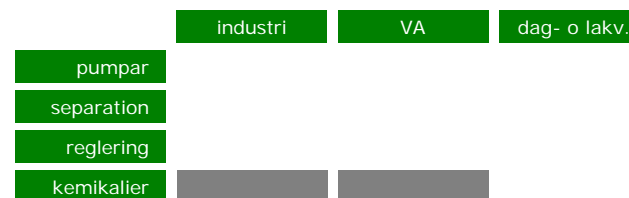
EKA Chemicals AB

Företag inom Akzo Nobel-koncernen verksamma i huvudsak inom industrivattenrening, men har även kemikalier för rening av dricksvatten.

Marknadsfördel

Världsledande leverantör av kemikalier till pappersmassaindustrin.

Nettoomsättning: 4,1 mdr kr
Antal anställda: 927
Export: 71% av omsättningen



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

Eden Aquatech

Enmansföretag som tillverkar ytluftare vilka kan användas både i industriella sammanhang och kommunalt VA.

Marknadsfördel

Konstruktionen av luftaren är unik och ger fördelar i vatten eller vätskor som normalt är svåra att hantera.

Nettoomsättning: 545 000 kr
Antal anställda: 1
Export: Inga uppgifter



	industri	VA	dag- o lakv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Bolagsverket, där inte annat anges

Ifö Ecotrap

Ifö Ecotrap ingår som en fristående enhet i Ifö Sanitär. Erbjuder ett brett utbud av kompletta lösningar för omhändertagande av lokala hushållsavlopp, från minireningsverk till infiltrationslösningar.

Marknadsfördel

Hela branschen för enskilda avlopp har generellt sett hög potential både i Sverige och utomlands.

Nettoomsättning: 1,2 mdr kr (för Ifö Sanitär)

Antal anställda: 20 (761 inom Ifö Sanitär)

Export: Inga uppgifter



	industri	VA	dag- o lakv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Bolagsverket, där inte annat anges



ITT Flygt AB

Ett världsledande företag inom pumpar, luftare, och reglerteknik. Pumpdelen kommer från svenska Flygt. Utveckling och tillverkning kvar i Sverige.

Marknadsfördel

Ingår i en koncern med amerikanska ägare, vilket ger en stor säljorganisation. Aktör i världsklass med unika produkter. Stark tillväxt och en strategi att bredda sortimentet.

Nettoomsättning:	3 mdr kr 5,5 mdr kr (koncernen)
Antal anställda:	1 386 2 749 (koncernen)
Export:	93% från det svenska moderbolaget till hela världen



	industri	VA	dag- o lakv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Bolagsverket, där inte annat anges

H.V.R. Water Purification AB

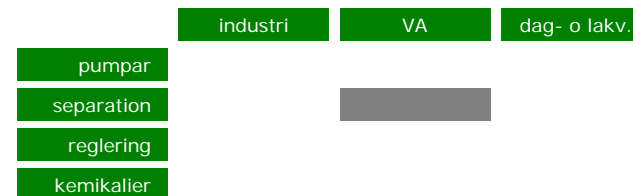
H.V.R. producerar dricksvattenrening för hushållsbruk med hjälp av membrandestillering, vilket är en bra teknik under särskilda omständigheter, som kan användas inom fler krävande områden.

Marknadsfördel

Ett av få svenska företag inom småskalig dricksvattenrening. Har patenterad unik teknik och har industrialiserat sin produktion med hjälp av en kinesisk tillverkare.



Nettoomsättning: 239 000 kr
Antal anställda: 2
Export: Inga uppgifter



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

JOSAB International

Anläggningar för dricksvattenrening i mindre skala vid katastrofer eller i stor skala till kommunala dricksvattenverk. Använder ett naturligt mineral som filtermassa.

Marknadsfördel

Driftsäker konstruktion ger stora fördelar när marginalerna är små. Rekommenderade av internationella Röda Korset till fältsjukhus.



Nettoomsättning: 2,7 Mkr
Antal anställda: 4
Export: 80% av omsättningen till Danmark, Polen, Rumänien, Ghana, Nigeria, Togo, Zambia, Indonesien och Vietnam

	industri	VA	dag- o lavv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Bolagsverket, där inte annat anges

Pahléns fabriker

Försäljning och tillverkning av högklassig utrustning till pooler, exempelvis filter, pumpar i brons och UV-behandling.

Marknadsfördel

Har nått goda framgångar genom en produktportfölj nischad mot ett specifikt exklusivt kundsegment.

Nettoomsättning: 126,9 Mkr
Antal anställda: 46
Export: 70% av omsättningen till över 50 länder



	industri	VA	dag- o lakv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Bolagsverket, där inte annat anges

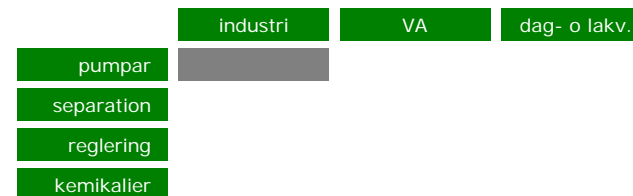
Salarollpump

Tillverkar ett mobilt slangpumpsystem för exempelvis oljesanering eller tömning av ballastvatten.

Marknadsfördel

Systemet är unikt genom sin enkelhet och bör kunna användas inom många områden där mobilitet och driftsäkerhet efterfrågas.

Nettoomsättning: 944 000 kr
Antal anställda: 1
Export: Till Ryssland



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

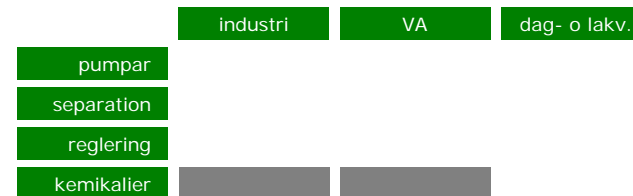
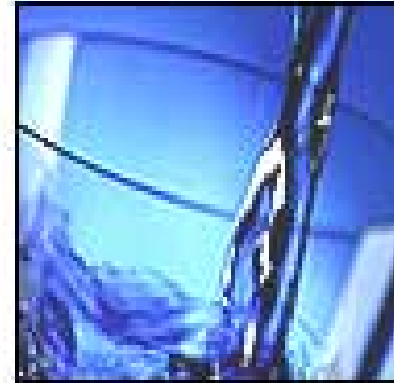
Kemira Kemi AB

Framställer kemikalier till massa- och pappersindustrin, men också kemikalier för rening av dricks- och avloppsvatten. Kemira Kemi har ett 15-tal dotterbolag och produktionsenheter i ett flertal länder.

Marknadsfördel

Väl etablerat företag med stort nätverk och export till stora delar av världen

Nettoomsättning: 1,7 mdr kr
Antal anställda: 525
Export: 31% (utanför Norden)



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

Mercatus Engineering AB

Producerar alltiffrån små mobila anläggningar till kompletta system för att sluta en hel process. Rening av kylvätskor, oljehaltigt vatten, färgvatten, tvättvatten, kondensatvatten och vatten efter biologisk rening.

Marknadsfördel

Specialist på att skraddarsy helhetslösningar för kunden.

Nettoomsättning: 39,1 Mkr
Antal anställda: 18
Export: 10% av omsättningen



	industri	VA	dag- o lakv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Kompass Norden

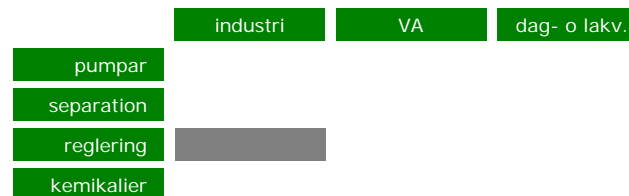
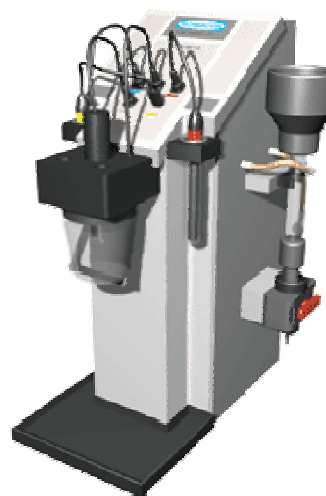
Scanacon AB

Verksamma inom specialstålindustrin över hela världen. Huvudprodukten är en syraåtervinningsutrustning där HF HNO₃ kan återvinnas från betning av rostfritt stål. Tillhandahåller också analys- och mätutrustning som kan användas för processkontroll och vattenbesparing.

Marknadsfördel

Världsledande inom sitt segment. Korta återbetalningstider.

Nettoomsättning: 48,8 Mkr
Antal anställda: 18
Export: Till Kina, Korea, Indien och USA



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

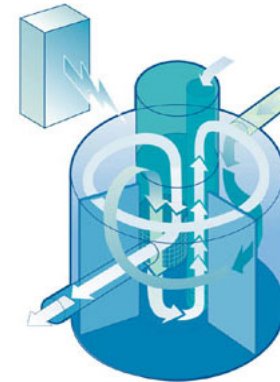
Skandinavisk Ecotech AB

SEAB har under lång tid utvecklat, byggt och levererat avloppsreningsverk i olika storlekar. Produkterna saluförs under varumärket Ecobox.

Marknadsfördel

Hela branschen för enskilda avlopp har generellt sett hög potential både i Sverige och utomlands.

Nettoomsättning: 11,8 Mkr
Antal anställda: 8
Export: Till Ryssland och Lettland



	industri	VA	dag- o lakv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Bolagsverket, där inte annat anges

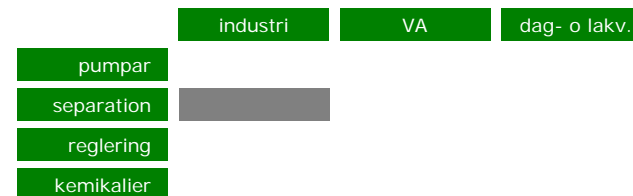
Wallenius Water

Wallenius bedriver i huvudsak rederiverksamhet inom Wallenius Line och Marine. Har nu gått samman med Alfa Laval om en fotokatalytisk oxidationsteknik för ballastvatten i fartyg.

Marknadsfördel

Stort kontaktnät bland presumtiva kunder i och med rederiverksamheten tillsammans med en unik produkt.

Nettoomsättning: 4,8 Mkr
Antal anställda: 14
Export: Inga uppgifter



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

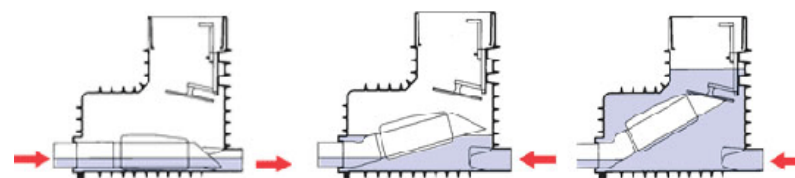
Wapro

Företag som uppstod kring en uppfinning, har idag utvecklat fler egna produkter för reglering och översvämningsskydd i VA-nätet.

Marknadsfördel

Starkt etablerade i Sverige och vissa delar av Norden, innebär många demonstrationsanläggningar.

Nettoomsättning: 5,1 Mkr
Antal anställda: 2
Export: Till Norden, Polen, Österrike, Tyskland, Storbritannien och Holland



	Industri	VA	dag- o lavv.
pumpar			
separation			
reglering			
kemikalier			

källa: Bolagsverket, där inte annat anges

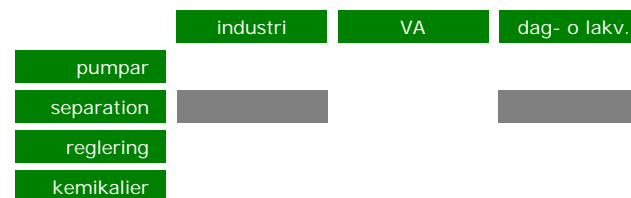
Westmatic

Inriktade mot utveckling och produktion av tvättar för tunga fordon, men har installerat samma teknik för att rena lakvatten till hög renhetsgrad.

Marknadsfördel

Världspatent på teknik som ger mycket rena vatten.
Marknadsledande inom Sverige på tunga fordon.

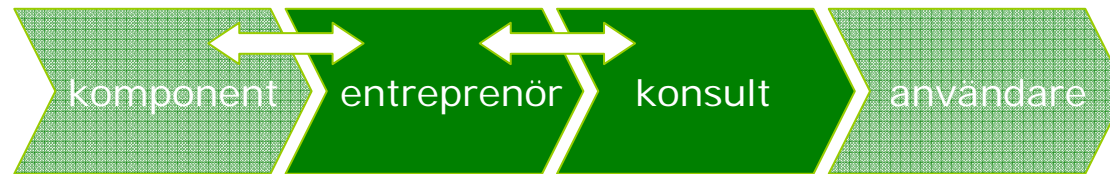
Nettoomsättning: 41 Mkr
Antal anställda: 24
Export: Ett fåtal installationer i Danmark, Norge och Nordamerika



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

Entreprenörer och konsulter

Gränserna mellan komponentföretag, entreprenörer och konsulter är vaga. Företagen vidgar sin produktportfölj och sitt erbjudande mot kunden för att bli mer konkurrenskraftiga. Ett överlapp finns således mellan kategorierna.

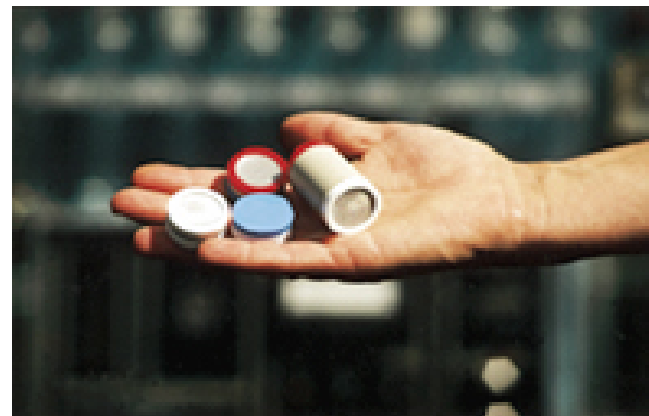


IVL Svenska Miljöinstitutet

Utvecklar och tillämpar metoder och kunskap för att lösa miljöfrågor som även klarar framtidens behov av anpassning till en hållbar utveckling.

Marknadsfördel

Etablerad aktör inom europeisk och internationell forskning och utveckling. God utdelning på ansökningar inom femte och sjätte ramprogrammen. Lång utlandserfarenhet från exempelvis Kina.



Nettoomsättning:	196,9 Mkr
Antal anställda:	158
Export:	Verksamhet över hela världen, mer än 50% finansiering från utlandet



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

Läckeby Water

*Fokuserade på vattenrening och biogasproduktion.
Finns i hela kedjan, från komponent till konsult.*

Marknadsfördel

Har utvecklat en bred produktportfölj kring reningsverk och kan erbjuda unik bredd. Har sålt framgångsrika koncept till många exportmarknader. Ett av få svenska företag som kan ta en totalentreprenad.

Nettoomsättning:	621,3 Mkr
Antal anställda:	129
Export:	Till 68 länder, har nyligen fått order i Sri Lanka genom etablering i landet



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

Malmberg Water

*Fokuserade på vattenrening och biogasproduktion.
Finns i hela kedjan, från komponent till konsult.*

Marknadsfördel

Har utvecklat en bred produktportfölj kring reningsverk och kan erbjuda helhetslösningar där även avfall från VA-prod. tas till vara. Starka inom biogasuppgradering som är ett tillväxtområde.

Nettoomsättning: 179,6 Mkr
Antal anställda: 90
Export: Referenser i Kina, Lettland, Estland med mera



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

Skanska AB

Internationell koncern inom byggbranschen med dotterbolag världen över.

Marknadsfördel

Har fått kontrakt i miljardklassen i bland annat i USA och England för byggande av kommunala reningsverk. Sköts av dotterbolagen i respektive land.

Nettoomsättning:	24 mdr kr (Sverige) 126 mdr kr (koncernen)
Antal anställda:	11 000 (Sverige) 56 000 (koncernen)
Export:	81% av omsättningen i koncernen utanför Sverige



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

Stockholm Vatten AB

Kommunalägt VA-företag som levererar dricksvatten och renar avloppsvatten. I företagets uppgifter ingår även vattenvård, biogasproduktion och sjörestauring. Avancerade dagvattenlösningar och tillämpad försöksverksamhet inom VA på hög teknisk nivå.

Marknadsfördel

Stort praktiskt kunnande om väl fungerande lösningar för en storstad, drivet av ett kommunalägt bolag.

Nettoomsättning: 1,1 mdr kr
Antal anställda: 575
Export: Har haft verksamhet i bland annat Baltikum



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

SWECO Viak

Miljöteknikkonsulter verksamma inom alla områden.

Marknadsfördel

Ledande på den svenska kommunala avlopps-
marknaden. Köper upp bolag och etablerar lokala
kontor i Baltikum just nu för att kunna konkurrera
om EU:s strukturfonder.

Nettoomsättning: 463 Mkr
Antal anställda: 374
Export: 20% av omsättningen
utanför Sverige, starka i
Baltikum och Ryssland



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

VA-ingenjörerna

Säljer alla typer av tjänster relaterade till vattenrening, från utredning till komplett anläggning med funktionsansvar. Uppköpta av danska Krüger A/S, som i sin tur ägs av Veolia Water.

Marknadsfördel

Stort praktiskt kunnande och många referenser i Sverige.

Nettoomsättning: 161,3 Mkr
Antal anställda: 42
Export: Liten andel export



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

WRS

WRS är ett konsultföretag med kunskap inom spillvatten, lakvatten och dagvattenhantering.

Marknadsfördel

Ett av få företag i Sverige specialiserade mot den här typen av vattenrening, vilket kan göra dem starka på mycket specifika marknader.

Nettoomsättning: 3,5 Mkr
Antal anställda: 6
Export: Inga uppgifter



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

WSP Sverige AB

WSP utvecklar och leder tekniska projekt kring hus och industri, transport & infrastruktur samt miljö. Till viss del verksamma inom vattenområdet.

Marknadsfördel

Stort företag med säte i England och många dotterbolag ute i världen.

Nettoomsättning: 1,6 mdr kr
Antal anställda: 1 821
Export: 2% av verksamheten utanför Sverige



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

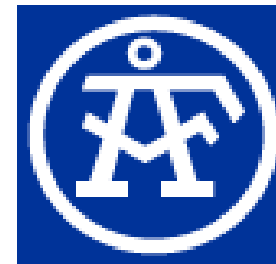
ÅF Process

Sveriges största teknikkonsultbolag, verksamma inom alla vattenteknikområden. Tyngdpunkten ligger på industrisidan.

Marknadsfördel

Ledande inom industrisektorn och i synnerhet cellulosa- och pappersmassaindustrin.

Nettoomsättning: 873,4 Mkr
Antal anställda: 858
Export: 13% av omsättningen utanför Sverige



källa: Bolagsverket, där inte annat anges

